



M&A

Lundgrens er et af Danmarks førende advokatkontorer inden for køb og salg af virksomheder, og vi rådgiver både danske og internationale kunder om alle M&A-relaterede emner.

Vi har stor erfaring i at rådgive industrielle, institutionelle og private equity- og venture- investorer samt kommuner og andre offentlige organer, men yder også M&A-relateret rådgivning til familieejede og enkeltmandsejede virksomheder, for eksempel ved omstrukturering eller generationsskifte. Vores M&A-gruppe lægger vægt på at levere løsningsorienteret og værdiskabende rådgivning, der kombinerer juridisk viden med generel kommerciel erfaring for at opnå det bedste resultat for dig.

Læs mere

KØB OG SALG AF VIRKSOMHEDER

Vi håndterer alle typer overdragelser, lige fra små og mellemstore virksomheder til nogle af de største selskaber og institutioner i Danmark. Vores rådgivning omfatter også overtagelsestilbud ved køb af noterede selskaber. Fokus er på høj specialiseringsgrad, stort branchekendskab og detaljeret sektorviden. Vores stærke relationer til udenlandske advokatkontorer og andre M&A-aktører giver dig adgang til et stort internationalt netværk.

Vi rådgiver blandt andet om:

- Salgsmodning af virksomheden
- Valg af overdragelsesform
- Strukturering af salgsprocessen
- Facilitering af datarum samt håndtering af Q&A-processer

- Gennemførelse af juridisk due diligence-undersøgelser
- Udarbejdelse og forhandlinger af transaktionsdokumenter
- Vurderinger og anmeldelser til konkurrencemyndighederne
- Incitamentsprogrammer for ledelse og nøglemedarbejdere
- Ejerftaler
- Skattemæssige og selskabsretlige forhold
- Indgåelse og gennemførelse af overdragelsen
- Endelig gennemførelse og afslutning af handlen

PRIVATE EQUITY

Vi har bred erfaring i at rådgive danske og udenlandske private equity-fonde med at gennemføre investeringer, opkøb, tilkøb og exits.

Vi rådgiver blandt andet om:

- Fondsetablering
- Private equity-transaktioner/buyouts/secondaries
- Investeringsaftaler og incitamentsprogrammer
- Skattemæssige og selskabsretlige forhold
- AIFM-regler
- Bonus- og afkastmodeller, carried interest-fordelingsaftaler

VENTURE/SEED

Venture og seed investeringer er investeringer i opstartsvirksomheder eller nystartede virksomheder. Fælles for dem er, at de ofte indebærer høj risiko, stort vækstpotentiale - og at virksomhederne har behov for ny kapital for at realisere det næste udviklingskridt. Investeringerne bliver typisk foretaget på særlige betingelser.

Vi leverer omkostningsbevidst rådgivning om alle aspekter af venture og seed-investeringer - blandt andet:

- Term sheets
- Investeringsaftaler
- Ejerftaler
- Incitamentsprogrammer
- Direktørkontrakter og andre ansættelseskontrakter
- Skattemæssige og selskabsretlige forhold
- Fondsetablering
- AIFM-regler

JOINT VENTURES

Et joint venture er et erhvervmæssigt samarbejde mellem to eller flere parter. Typisk danner de deltagende parter en selvstændig juridisk enhed - et joint venture-selskab - hvor de i fællesskab bidrager med startkapitalen. Parterne er fælles om at kontrollere selskabet og deler både udgifter og indtægter. Joint venture-enheden kan have et specifikt fælles projekt for øje eller udgøre et mere langsigtet samarbejde. Uanset form og formål er der en række juridiske aspekter knyttet til oprettelse, drift og ophør.

Lundgrens har stor erfaring med at planlægge og gennemføre joint ventures, hvor vi blandt andet bistår med at:

- Beskytte vores kunders kommercielle og juridiske interesser
- Vurdere og håndtere de konkurrenceretlige udfordringer relateret til joint ventures
- Udarbejde håndterbare og anvendelige joint venture-aftaler

GENERATIONSSKIFTE

Traditionelt var generationsskifte den transaktion, hvor den ældre generation gik på pension, mens den yngre generation overtog virksomheden. I dag er billedet meget mere nuanceret. Færre ejer en virksomhed hele deres liv, og det er blevet mere naturligt at tænke på virksomheden som et aktiv, der forvaltes i en periode, indtil det kan betale sig at overdrage den til en ny ejer – helt eller delvis.

Lundgrens rådgiver inden for alle aspekter af et generationsskifte – typisk med deltagelse af flere forskellige specialister:

- Ledelsesmæssige overvejelser
- Overvejelser i relation til et helt eller delvist salg til den eksisterende ledelse eller ekstern køber
- Finansieringsmuligheder
- Strukturering
- Skattemæssige forhold
- Arve- og gaveforhold